

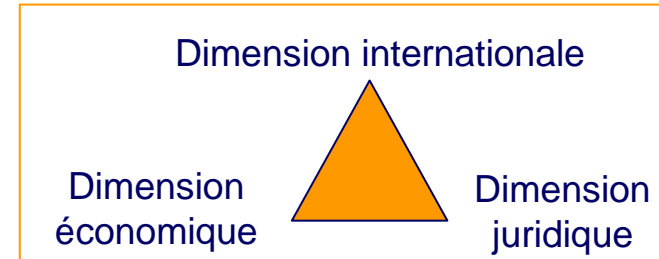
m2P
MENKE Projets & Partenariats

- ❑ **S**ervices aux entreprises : recherche de partenaires / investisseurs
- ❑ **E**tudes de marché / veille économique
- ❑ **R**elier l'international & la proximité
- ❑ **V**alidation et développement de projets et de partenariats
- ❑ **I**nitiation / proposition de solutions
- ❑ **C**oordination, montage et gestion de projets / processus
- ❑ **E**ntreprises des secteurs suivants :
 - Agro-alimentaire,
 - Energies renouvelables,
 - NTIC – Nouvelles technologies,
 - Autres...

Créateur et gérant de M2P, Philippe MENKE bénéficie d'expériences multiples en France, en Allemagne et à Bruxelles en tant que juriste international, project manager de projets européens et cadre dirigeant d'une entreprise (S.A.). Il est titulaire d'une Maîtrise de Droit à Hambourg (1987) et diplômé de l'Institut d'Études Politiques de Paris (D.E.A. - promotion 1988).

- **Accompagnement des entreprises à l'international**

- Etudes de marché
- Recherche de partenaires
- Négociations



- **Transmission et rapprochement**

- Transmission et rapprochement d'entreprises

- **Gestion de projets multi-partenariats**

- Montage, négociation et écriture de projets
- Recherche de partenaires
- Négociations contractuelles et établissement des contrats
- Gestion et suivi de projets (« day-to-day management »)
- Communication
- Aide à la mise sur le marché

- Recherche d'**investisseurs** ou de **partenaires adaptés pour un projet**, en particulier à l'étranger (Allemagne et autres pays européens)
- Accompagnement, suivi et pilotage des **négociations**, **aide à l'établissement des contrats**
- **Gestion de projets multi-partenariats** : mise en place du projet, accompagnement lié au cahier des charges, négociation des cadres contractuels, gestion du projet, communication, aide à la mise sur le marché...
- **Etude des marchés** : études de marché / veille économique
- **Mise en relation** : contacts et « *networking* » entre acteurs français et partenaires / organisations à l'étranger, en particulier en Allemagne et autres pays germanophones

- ❑ **Etablissement d'un plan de mission avec le client :**
 - Objectif, étapes, résultats, rémunération

- ❑ **Modularité des éléments de mission :**
 - Détermination des étapes / éléments de la mission avec le client
 - Facturation par étapes

Etudes de marché – Recherche de partenaires / investisseurs – Gestion de projets - Négociation

- ❑ **Rapports de mission / d'étapes**

- ❑ **Autres types de facturation :**
 - Facturation journalière
 - Facturation forfaitaire
 - Taux préférentiels en cas de missions de longue durée

□ M2P et JTB partenaires depuis 2005

- Transmission et rapprochement d'entreprises
 - Missions vente, achat et conseil



□ JTB : un réseau de rapprochement et de transmission d'entreprises

- **Evaluation** : estimation d'entreprises en valeur marché
- **Mission vente** : diagnostic stratégique, audit, réalisation du dossier de présentation, ciblage et approche confidentielle, négociation, assistance et *closing*
- **Mission achat** : ciblage et approche sur toute l'Europe
- **Ingénierie financière** : recherche de fonds et de financements, restructuration de capital et stratégie d'actionnariat, montage financier, étude de faisabilité
- Pour plus d'informations : www.jtbconseil.fr

- **M2P** dispose d'un réseau en France, et surtout à l'étranger. Ce réseau est particulièrement dynamique et présent en **Allemagne**, mais **M2P** peut aussi activer des réseaux dans d'autres **pays européens**.
- Ce réseau comprend des entreprises relevant de secteurs très divers mais également des organismes publics / parapublics ainsi que des avocats et autres conseils.
- **M2P** a commencé à établir un réseau solide en Bretagne, en particulier à Rennes.
- Élément important pour le développement d'une dynamique entre l'international et la proximité, **M2P** est membre du réseau d'entreprises bretonnes **COURANTS PORTEURS** (www.courants-porteurs.com). Philippe MENKE est par ailleurs vice-président du bureau de **COURANTS PORTEURS** et membre de l'**UNION DES ENTREPRISES**.

-
- ❑ **Ventes finalisées d'entreprises avec JTB :**
 - Fournisseur automobile (rang 2) en Vendée, C.A. 26 M€
 - SSII en Ile-et-Vilaine, C.A. 2,8 M€
 - Élevage en Mayenne, C.A. 9,5 M€
 - Fabricant de matériel d'élevage dans le Finistère, C.A. 7 M€


 - ❑ **En cours :**
 - Carrosserie spécialisée dans les Côtes d'Armor
 - Fabricant de machines agro-alimentaires dans le Finistère, C.A. 4,5 M€
 - Société de vente de produits alimentaires équitables

 - ❑ **Autres missions :**
 - Énergies renouvelables (2 missions achevées, 3 en cours)
 - Agro-alimentaire (distribution)

 - ❑ **Références :**
 - Eutelsat, Alcatel, CNES, DLR (Cologne), Telecom Italia (Rome), Imperial College (London), ORF (Radio-télévision autrichienne, Vienne), différents centres de recherche et CHU en Europe (Karolinska hospital à Stockholm, CHARITE à Berlin...), et autres...

□ Dans un avenir proche :

- Renforcement du réseau tant à l'international qu'en France / Bretagne.
- Installation d'un bureau à Berlin.
- Représentation à Rennes d'un organisme allemand.
- Initiation et lancement d'un club d'affaires franco-allemand.
- Mise en place de nouveaux partenariats et renforcement des partenariats existants afin de proposer une offre complète en matière de recherche de partenaires et de mise en œuvre de projets.



MENKE Projets & Partenariats

Philippe Menke

46 Avenue de Steinsel
F - 35740 Pacé
France

Tel./Fax: 00 33 (0) 2 99 63 25 98
Mobile: 00 33 (0) 6 70 88 42 73
philippe.menke@menke2p.com



MENKE Projets & Partenariats

Philippe Menke

JTB Rennes
Le Quirinal
16, mail Anne Catherine
F35000 Rennes
Tél. : +33 (0)2 23 400 400
Fax : +33 (0)2 23 400 403

MERCI
DANKE
THANK YOU

... A bientôt !
... Kenavo